

NIE CZEKAJ NA ZMIANĘ - STWÓRZ JĄ
WWW.LIFTERKA.PL

METODA **PNP** 3 KROKI DO SUKCESU



Konferencje takie jak **Pet Net Poland** dostarczają wysokiego poziomu inspiracji i energii.

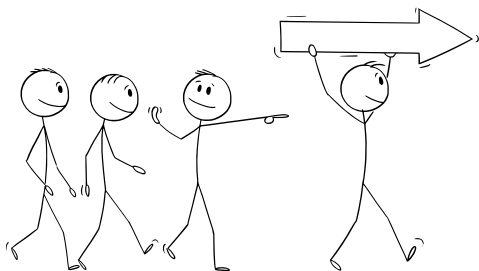
Są doskonałą okazją do nawiązania i podtrzymania trwałych relacji biznesowych. Niestety, jeżeli powrocie do biura wpadniesz w rutynę, porwą Cię pilne, codzienne zadania niewiele się zmieni.

Podjęcie konkretnego działania (np. telefon, rezerwacja spotkania, wysłanie e-maila do nowo poznanej osoby / osób) w ciągu 24 godzin sprawi, że Twoi przyszli kontrahenci lepiej Cię zapamiętają i nawiążecie współpracę.

Reguła **24 / 48 / 7** mówi: reaguj w 24 godziny, planuj w 48 godzin, sprawdzaj co 7 dni.

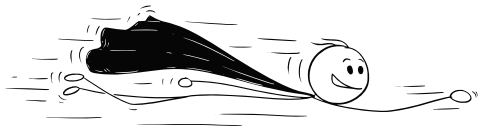
Materiał, który dla Ciebie przygotowaliśmy przeprowadzi Cię przez ten proces.

Sprawdź jak metoda PNP przeniesie Cię w nowy wymiar trwałych relacji w biznesie.



POWODZENIA





JA, MAM SUKCESY

DATA:/...../..... LIFTERKA.PL

METODA PNP – 3 KROKI DO SUKCESU

1. PRZYPOMNIJ SIĘ

24H

Cel: Zapobiec skutkom krzywej zapominania. Zrób to zanim zostaniesz zapomniany, czas jest ważny.

Wskazówka: Odwołaj się do sytuacji, zdarzenia, rozmowy, która była Waszym wspólnym doświadczeniem.



2. NAZWIJ POTRZEBY

48H

FILAR I – BIZNES (WYZWANIA, CELE)

Cel: Określenie obszaru dalszej współpracy.

Pytanie: Jaki ważny problem ma mój odbiorca? Czy rozwiązanie jest w mojej ofercie? O co jeszcze warto zapytać, żeby zrozumieć wyzwania / oczekiwania drugiej strony?

Wskazówka: Myśl o współpracy długofalowo. Szukaj rozwiązań, możliwości wzajemnych poleceń.

FILAR II – KOMUNIKACJA



Cel: Określ potrzeby, preferencje. Zaplanuj konkretne działanie.

Pytanie: Jakie pamiętam zachowania tej osoby? Jakie było tempo rozmowy? Co było ważne dla rozmówcy?

Wskazówka: Określ preferowaną formę komunikacji: telefon, krótki mail, arkusz z danymi. Dostosuj ją do odbiorcy.



3. PODZIEL SIĘ ROZWIĄZANIEM

7 DNI

Cel: Budowanie trwałej relacji w oparciu o wzajemne zainteresowanie.

Wskazówka: Rozwiązanie może być zawarte w Twojej ofercie lub w ofercie sprawdzonego partnera biznesowego. Polecenia zawsze są w cenie.

